

МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА

Настоящата методика за определяне на комплексната оценка на офертите представлява съвкупност от правила, посредством които ще се оцени пълнотата и обосноваността на предложенията на участниците, спрямо изискванията на възложителя, посочени в документацията.

Допустимост

На комплексна оценка за оценяване на „икономически най-изгодната“ оферта подлежат офертите на участници в процедурата, които не са отстранени от участие в процедурата и които отговарят на предварително обявените условия за допустимост.

Участниците, чиито технически и ценови предложения не отговарят на изискванията, посочени в техническата спецификация, ще бъдат отстранени от по-нататъшно участие, поради несъответствие с условията, поставени от възложителя.

Класиране

Класирането на офертите се извършва по низходящ ред на получената комплексна оценка, изчислена на база показателите за оценка, като на първо място се класира офертата с най – висока оценка.. Оценките по отделните показатели се представят в числово изражение с точност до втория знак след десетичната запетая. В случай че двама или повече участници получат равни комплексни оценки, изпълнителят на обществената поръчка се определя при съобразяване с разпоредбите на чл.71, ал.4 и ал.5 от ЗОП.

Указания за определяне на КОМПЛЕКСНА ОЦЕНКА (КО) на офертатаПоказатели за оценяване:

- Технически показател (ТП) –коэффициент на тежест в комплексната оценка 0.70 ,
- Финансов показател (ФП) – предложена от участника крайна цена – коэффициент на тежест в комплексната оценка 0.30

Оценката се извършва по посочените показатели, тяхната относителна тежест в комплексната оценка и съгласно следната формула:

$$КО = ТП*0.7 + ФП*0.3$$

Последователност и методика на оценка:

А - ТЕХНИЧЕСКИ ПОКАЗАТЕЛ (ТП), съдържат следните под-показатели П1 и П2 и се изчислява по формулата:

$$ТП = П1 + П2$$

Под-показател П1 – Срок за подготовка и организиране на всяко обучение в календарни дни - максимална стойност 20 точки;

Представлява предложеният от участника срок за организиране на обученията, включващ времето от получаване на заявка от възложителя за организиране на съответното обучение, до датата на писмено уведомяване на възложителя за организираното обучение. Предложеният срок за организиране на всяко от обученията, предмет на поръчката, не може да бъде по-кратък от 3

календарни дни и по-дълъг от 15 календарни дни. Срокът за организиране на обучение трябва да е посочен в цели числа. Предложеният от участника срок се отнася за всяко едно от обученията.

Участник, предложил срок извън горепосочения брой дни, се отстранява от участие в процедурата. Предложения, които са в дробни числа ще бъдат отстранени от участие в процедурата като неотговарящи на изискванията на възложителя.

Изчисляването на под-показателя се извършва, съгласно следната формула:

$$P1 = (C1_{min} / C1_i) \times 20$$

където:

$C1_i$ е срока в дни (календарни) за организиране на обучение, съгласно Техническото предложение на съответния участник;

$C1_{min}$ е минималния срок за организиране на обучение, съгласно Техническото предложение на участника, предложил най-кратък срок за организиране.

Под-показател П2 – Описание на организацията и методологията за изпълнение на обученията - максимална стойност 80 точки;

Описаната организация и методология за изпълнение на обученията следва да съдържа анализ на всички поставени от възложителя основни цели и очаквани резултати; предложени разработени идеи за реализиране на всяко едно отделно обучение*; предложена организация на работа с посочено разпределение на човешкия ресурс за всяко едно отделно обучение и се оценява, както следва:

/*Участникът следва да има предвид, че в Дейност Чуждоезикови обучения се съдържат 4 отделни обучения./

Описание на организацията и методологията за изпълнение на обученията	Брой точки
<p>Присъждат се на оферта, в която са налице следните обстоятелства:</p> <ul style="list-style-type: none"> • направен е задълбочен анализ на всички поставени от възложителя основни цели и очаквани резултати • предложени са детайлно разработени идеи за реализиране на всяко едно отделно обучение предмет на поръчката; • предложената организация на работа с посочено разпределение на човешкия ресурс за всяко едно отделно обучение е съобразена със спецификата и сложността на съответното обучение и очаквани от него резултати; 	80
<p>Присъждат се на оферта, в която е налице едно от следните обстоятелства:</p> <ul style="list-style-type: none"> • направеният анализ на всички поставени от възложителя основни цели и очаквани резултати не е задълбочен; • предложените идеи за реализиране на всяко едно отделно обучение, предмет на поръчката не са детайлно разработени; • предложената организация на работа с посочено разпределение на човешкия ресурс за всяко едно отделно обучение не е съобразена със спецификата и/или сложността на съответното обучение и/или очакваните от него резултати; 	50
<p>Присъждат се на оферта, в която са налице две или повече от следните обстоятелства:</p> <ul style="list-style-type: none"> • направеният анализ на всички поставени от възложителя основни цели и очаквани резултати не е задълбочен; • предложените идеи за реализиране на всяко едно отделно обучение, предмет на поръчката не са детайлно разработени; 	20

• предложената организация на работа с посочено разпределение на човешкия ресурс за всяко едно отделно обучение не е съобразена със спецификата и/или сложността на съответното обучение и/или очакваните от него резултати;	
--	--

* Конкретно - следва да се разбира изброяване, което недвусмислено/не общо посочва точно определен етап, точно определен вид дейност по начин, по който същият да бъде индивидуализиран сред останалите предвидени етапи, съответно останалите предвидени видове дейности;

** Задълбочено/детайлно - описание, което освен, че съдържа отделни етапи, видове дейности, не се ограничава единствено до тяхното просто изброяване, а са добавени допълнителни поясняващи текстове, свързани с обясняване на последователността и начина на изпълнение или други факти, имащи отношение към повишаване качеството на изпълнение на поръчката и надграждане над предвидените технически спецификации и изисквания;

Б - ФИНАНСОВ ПОКАЗАТЕЛ (ФП) – максимална стойност 100 точки;

Показателят представлява предложената от участника крайна цена.

Изчисляването на показателя се извършва, съгласно следната формула:

$$\text{ФП} = (\text{Ц}_{\min} / \text{Ц}_i) \times 100,$$

където:

Ц_i е предложена крайна обща цена (без ДДС), съгласно Ценовото предложение на съответния участник.

Ц_{\min} е минималната предложена крайна обща цена (без ДДС), съгласно Ценовото предложение на участника, предложил най-ниска обща цена.

ИЗГОТВИЛ: 1.....

/Надя Пеева/

2.....

/Десислава Михова/